

## THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty Cổ phần Phân bón và Hóa chất Dầu khí Tây Nam Bộ là thành viên của Tổng Công ty Phân bón và Hóa chất Dầu khí hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh phân bón và hóa chất phục vụ nông nghiệp. Do nhu cầu hoạt động kinh doanh, Công ty chúng tôi có nhu cầu tuyển dụng nhân sự ở các vị trí sau:

### 1. Phó Trưởng phòng Kinh doanh (số lượng: 01 người)

#### a. Mô tả công việc:

- Xây dựng, tổ chức thực hiện và giám sát thực hiện kế hoạch kinh doanh ở các giai đoạn ngắn, trung và dài hạn;
- Quản lý, giám sát hệ thống phân phối;
- Quản lý, giám sát đội ngũ CBTT của Công ty;
- Tổng hợp, đánh giá nhu cầu mùa vụ, nguồn cung, các hoạt động hỗ trợ bán hàng;
- Tổng hợp và phân tích số liệu thị trường, đánh giá được nhu cầu thị trường trong thời gian ngắn;
- Có kỹ năng truyền đạt, đào tạo các kiến thức cần thiết cho đội ngũ CBTT do mình phụ trách;
- Thực hiện các công tác khác khi được phân công.

#### b. Yêu cầu:

- Nam/Nữ, tuổi đời không quá 35;
- Có tối thiểu 05 năm kinh nghiệm về lĩnh vực bán hàng, marketing trong ngành kinh doanh vật tư nông nghiệp, tối thiểu 02 năm quản lý khu vực, quản lý vùng hoặc quản lý cấp trung;
- Tin học: Sử dụng thành thạo tin học văn phòng;
- Tính cách trung thực, thẳng thắn, cầu tiến;
- Giao tiếp tốt, nhanh nhẹn;
- Có kiến thức và nắm bắt được xu thế phát triển của mô hình kinh doanh các mặt hàng phân bón, các sản phẩm phục vụ lĩnh vực nông nghiệp;
- Có sức khỏe tốt, chấp nhận đi công tác xa thường xuyên;
- Có kiến thức và am hiểu về hệ thống phân phối, quản lý và chăm sóc khách hàng.
- Am hiểu tập quán, thói quen tiêu dùng, tâm lý mua hàng, đặc thù vùng miền Tây Nam Bộ;
- Chịu được áp lực cao của công việc;
- Ưu tiên các ứng viên có hộ khẩu thường trú tại các tỉnh ĐBSCL;

### 2. Chuyên viên thị trường (số lượng: 03 người)

#### a. Mô tả công việc:

- Quản lý, giám sát, hỗ trợ hệ thống đại lý cấp 1 tại địa bàn tiêu thụ các sản phẩm của Công ty;
- Lập kế hoạch tiêu thụ, bán hàng và phát triển thị phần tại khu vực được giao quản lý;
- Thu thập, tổng hợp, đánh giá thông tin thị trường, nhu cầu mùa vụ;
- Thực hiện các công tác khác khi được phân công.

#### b. Yêu cầu:

- Nam (Nữ), độ tuổi 30 trở xuống, có ít nhất 02 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh vật tư nông nghiệp.
- Tốt nghiệp Đại học các ngành: Nông học, Trồng trọt, Quản trị kinh doanh, Kinh tế;

